



## OFFRE ACCOUNT EXECUTIVE

**Vous avez envie de rejoindre une équipe startup jeune et passionnée, convaincue qu'il est possible de mettre en place une économie vertueuse pour l'homme et l'environnement ?**

**La famille s'agrandit chez Circul'R !** Nous recherchons une/un Account Executive pour soutenir la croissance de notre équipe et qui contribue ainsi à la transition des grandes entreprises vers une économie respectueuse de l'homme et de l'environnement.

**Avec qui allez-vous passer vos journées ?**

Circul'R est le 1<sup>er</sup> accélérateur de la transition vers une économie circulaire. Nous faisons le pont entre un réseau de plus de 1000 startups porteuses de solutions sur les 5 continents et les décideurs et intrapreneurs engagés au sein des grandes entreprises. Nous mettons en place des solutions opérationnelles à fort impact environnemental et créons des « success stories » nécessaires à la transition vers une économie circulaire.

Nous sommes convaincus que nous avons les moyens de mettre en place un monde dans lequel les organisations vivent en harmonie avec la nature. Notre cœur de métier est de faciliter la coopération entre les acteurs du changement et les grands groupes afin de faire passer à l'échelle leurs solutions.

Notre équipe de 30 personnes accompagne déjà une trentaine de grandes entreprises dans la mise en place de l'économie circulaire dont: Auchan, Bel, Citeo, Coca-Cola, Decathlon, Heineken, L'Oréal, Sodexo, Unilever, etc. Nos partenaires sont à la fois les entreprises du CAC40 mais aussi des PME, startups ou territoires souhaitant changer la donne.

### Nos Valeurs



#### Spread Positive Vibes #Enjoy

- Venir avec le sourire au boulot/s'autoriser à rire
- Voir le bon côté des choses #optimisme
- Trouver des solutions



#### Explore to Inspire #Experiences

- Partager ses expériences et ses key learnings
- Laisser de la place pour la découverte et l'inspiration
- Utiliser le storytelling pour faire passer nos messages #saucequipeut



#### Rise Together #Ambition

- Prioriser là où on souhaiterait être excellent
- Apprendre et s'améliorer constamment
- Apprendre à recevoir et donner des feedbacks
- Etre fier.e de ce qu'on produit



## Sharing is Caring #Bienveillance

- Transmettre nos connaissances dans l'équipe et en externe
- Prendre soin des autres : poser les questions, s'intéresser, proposer son aide
- Etre à l'écoute et disponible

### Votre mission d'Account Executive chez Circul'R :

#### I/ Etre garant.e du process de vente de Circul'R

- Gérer l'intégralité du process de vente, depuis l'identification d'une opportunité (avec l'appui du SDR) jusqu'à la contractualisation
- Travailler en binôme avec un.e SDR et participer à sa montée en compétence
- Etre en capacité de solliciter les experts Circul'R à des moments clefs des discussions pour maximiser les chances de convertir l'opportunité
- Identifier de nouvelles opportunités de vente en mettant en place des stratégies de cross sell entre les divisions, d'upsell, en faisant jouer son réseau personnel,...
- Etre en capacité de bien qualifier les opportunités, d'identifier les bons personas et de rentrer en contact rapidement avec les décisionnaires
- Etre force de proposition sur les process commerciaux
- Etre en mesure de projeter ses objectifs commerciaux et d'assurer un tracking efficace

#### II/ Incarner Circul'R

- Représenter Circul'R dans des événements à des fins commerciales
- Participer à créer une culture commerciale au sein de Circul'R
- Partager les valeurs de Circul'R en interne et en externe
- Développer les relations clients sur le long terme

#### III/ Contribuer aux projets transversaux de l'équipe

### Et si c'était vous ?

Nous recherchons tout d'abord des passionnés et des personnes convaincues que nous avons aujourd'hui toutes les solutions pour mettre en place une économie respectueuse de l'homme et de l'environnement. En particulier nous recherchons quelqu'un avec :

- une passion pour l'économie circulaire et la vente
- une vraie volonté d'avoir un impact positif au quotidien et auprès de nos partenaires
- une expérience de 2 à 3 ans en tant que commercial.e

### Modalités

- Type de contrat : CDI avec période d'essai
- Date de début : Septembre 2022
- Lieu : Biarritz ou Paris

### Envie de rejoindre l'aventure Circul'R ?

Si cette offre vous a inspirée, pas de raison d'hésiter ! La première impression est toujours la bonne. Envoyez votre CV à [candidature@circul-r.com](mailto:candidature@circul-r.com) en indiquant "Account Executive" dans l'objet de votre mail.